

Impacto indirecto del polo petroquímico local (I)

El total de proveedores vinculados a la industria petroquímica es cercano a 750.

Es frecuente que las petroquímicas posean proveedores o contratistas comunes.

El 17% de las firmas (130/750) provee a más de una de las empresas de AIQBB.

En la edición número 78 de Indicadores de Actividad Económica se presentaron los primeros resultados del estudio del impacto económico del Complejo de empresas petroquímicas de Bahía Blanca, integrantes de la Asociación de Industrias Químicas (AIQBB). Dicha investigación se concentró en la estimación del impacto directo medido por la generación de ingresos o valor agregado en base a información suministrada por las cuatro empresas integrantes de la Asociación.

En esta oportunidad se presentan los resultados iniciales del cálculo de impacto indirecto, medido a través del vínculo que tienen las empresas del complejo con empresas contratistas y proveedores de insumos, lo que representa la generación de demanda de bienes y servicios sobre proveedores locales.

Contenidos y líneas de acción

Se intenta caracterizar a los proveedores y contratistas teniendo en cuenta criterios que resulten relevantes al momento de dimensionar el impacto indirecto del complejo petroquímico. Para ello se tienen en cuenta los siguientes aspectos:

- 1. Cantidad de empresas involucradas comercialmente con el complejo:** permite tener una idea del impacto del complejo en su relación con el total de empresas locales, y también observar la atomización o concentración de proveedores y contratistas.
- 2. Análisis de continuidad:** es importante saber si las empresas que se relacionan con el polo mantienen su vínculo en el tiempo o tienen contratos ocasionales. Debido a que muchos de los proveedores son Pymes que se originan en una necesidad de las empresas del polo, en la medida que el vínculo sea duradero pueden tener mejores perspectivas de crecimiento y progreso.
- 3. Tipo de actividad:** una caracterización en base a este criterio permite conocer la importancia de cada rubro de actividad en el total de proveedores del complejo, diferenciando a los proveedores de bienes de los de servicios. Esto también permite determinar si existen diferencias en el impacto en función del rubro del que se trate.
- 4. Localización:** dentro del total de proveedores existen empresas que son originarias de Bahía Blanca, otras que son originarias de otros puntos del país pero tienen una unidad de

Más de 200 proveedores son locales, lo que representa aproximadamente el 28% de los proveedores

decisión en la ciudad, y otro grupo cuyas empresas son originarias de otras ciudades, y además no poseen ninguna clase de representación local. Los dos primeros casos tienen particular importancia en la estimación del impacto indirecto de las empresas del polo petroquímico, dado que los gastos que las mismas realizan en estos grupos de alguna forma se tienen un efecto derrame sobre la comunidad local.

5. **Tamaño de la empresa en Bahía Blanca:** la magnitud que tienen las empresas contratistas y proveedoras en sus sedes locales también resulta una variable que influye en la estimación del impacto indirecto. En la medida en que las sedes locales sean importantes el impacto sobre la ciudad será superior.
6. **Estimación del empleo indirecto:** uno de los principales aspectos del impacto indirecto es la generación de empleo. Cuando se estudia el impacto directo se analiza la cantidad de empleados que trabajan efectivamente en las empresas del polo. En el caso del impacto indirecto sobre el empleo se observa qué cantidad de los empleados totales de proveedores y contratistas se encuentra afectado a tareas dentro del complejo petroquímico. Esto significa que, aunque los trabajadores no sean empleados de las empresas del polo, de alguna forma sus posibilidades de trabajo están dadas por el vínculo contractual entre las contratistas y el complejo petroquímico local.

Un elevado porcentaje de las empresas locales ingresa a las plantas, especialmente en el rubro prestación de servicios.

La metodología de trabajo propone dos líneas de investigación. En primer término se realiza un análisis de las bases de datos comerciales de las empresas pertenecientes a AIQBB, y en segundo lugar se realiza una encuesta directamente a los proveedores y contratistas más representativos. En esta oportunidad se exponen los resultados de la primera fase de la estimación del impacto indirecto, es decir el producto del estudio de las bases de datos. Próximamente se publicarán los resultados de la encuesta a proveedores.

Principales resultados obtenidos

Monto de las compras

El total de compras a proveedores y contratistas de Argentina del grupo AIQBB alcanza, durante 2003, una cifra cercana a los 280 millones de dólares. De ese total, se canalizan a proveedores de Bahía Blanca y alrededores más de 36 millones de dólares (aproximadamente 100 millones de pesos), lo que representa el 13% del total de compras de las empresas. Del total que AIQBB compra en Bahía Blanca, aproximadamente 1,6 millones de dólares corresponde a proveedores de Ingeniero White, y 4,4 millones a empresas del Parque Industrial.

El empleo indirecto impacta sobre las empresas locales principalmente.

Cantidad de empresas

Las empresas pertenecientes a AIQBB informan que, durante 2003, el total de proveedores que surge de la agregación de los padrones de cada una de las petroquímicas es cercano a 750. Debido a las características del sector, es frecuente que las petroquímicas posean proveedores o contratistas comunes.

De hecho, el 17% de las firmas (130/750) provee a más de una de las empresas de AIQBB. Este aspecto es importante porque demuestra que en muchos casos, las petroquímicas son los principales clientes de Pymes locales.

Ingreso de personal a planta

En el informe del impacto directo del sector petroquímico en Bahía Blanca se destaca que las empresas de AIQBB generan empleo directo para cerca de 1.100 personas. Además del empleo directo comentado anteriormente puede analizarse la generación de empleo indirecto, que se relaciona con la cantidad de empleados que los contratistas mantienen diariamente dentro de las plantas. El total de horas/hombre anuales de trabajos realizados por terceros en las plantas de las cuatro empresas pertenecientes a AIQBB, asciende durante 2003 a los 3,4 millones. Esta magnitud representa aproximadamente 420 mil jornadas laborales de ocho horas cada una, y si se considera que a lo largo del año hay 52 semanas de trabajo, las empresas petroquímicas generarían aproximadamente 1.600 puestos de trabajo indirecto. En otras palabras, por cada dos empleados directos de dichas empresas habría tres empleados indirectos trabajando jornada completa realizando sus funciones dentro de las plantas. En total, existirían cerca de 2.700 personas vinculadas laboralmente con la actividad de las empresas de AIQBB que desarrollan sus tareas dentro del complejo.

Las empresas de AIQBB emplean en forma directa cerca de 1.100 personas

Análisis por tipo de empresa

Existe durante 2003 un alto porcentaje de regularidad entre proveedores y contratistas de las empresas de AIQBB, dado que el 85% de la muestra informa haber tenido relación comercial con el grupo petroquímico en el año anterior. Este es un factor importante porque, aún cuando no existan contratos explícitos de regularidad entre contratistas y petroquímicas, el vínculo se mantiene con alguna estabilidad en el tiempo. Puede observarse que hay una gran cantidad de Pymes que funcionan a raíz de la actividad petroquímica, que en numerosas ocasiones suele ser su principal cliente.

Para tener una idea de la importancia de cada proveedor se analiza el monto anual que cada uno factura a las empresas petroquímicas. Se definen 5 estratos de facturación:

- Estrato 1: facturación anual superior a los 200 mil dólares
- Estrato 2: facturación anual entre los 100 y los 200 mil dólares
- Estrato 3: facturación anual entre los 50 y los 100 mil dólares
- Estrato 4: facturación anual entre los 25 y los 50 mil dólares
- Estrato 5: facturación anual hasta los 25 mil dólares

El 38% de las firmas se concentra en el estrato inferior, con una facturación anual menor a los 25 mil dólares. El 21% se ubica en el estrato 4 de facturación, mientras que en el tramo superior solamente se encuentra el 15% de las empresas. Esto pone de relieve un alto grado de atomización entre los proveedores, lo que no significa que sean proveedores pequeños. Del total de empresas, el 18% (más de 130 empresas) ingresa a las plantas a prestar sus servicios o tiene personal permanentemente trabajando dentro de ellas y el 35% no posee acceso a plantas. No existe información con respecto al 47% restante.

Más de 200 proveedores son locales, lo que representa aproximadamente el 28% de los proveedores. Si se considera a las empresas que aún siendo de otro lugar del país tienen una unidad de decisión en Bahía Blanca, esta proporción es aún mayor.

De este total de empresas locales, el 98% (197/213) es proveedora regular, mientras que en el caso de empresas que no son de la ciudad la regularidad observada es menor. Además, un elevado porcentaje de las empresas locales ingresa a las plantas (38%), especialmente en el rubro prestación de servicios. Dado que el mayor porcentaje de ingreso a plantas corresponde a empresas locales, el empleo indirecto impacta sobre ellas principalmente. ■

Las empresas petroquímicas generarían aproximadamente 1.600 puestos de trabajo indirecto.